

## Overvejer du eksport? - Så har vi et godt tilbud til dig!

Deltag i et forløb for dig, der overvejer start af eksport eller som er startet op. Her kan du få afklaret, hvad der skal til, for at du kan sælge dit produkt i udlandet, og hvordan du kan optimere salget.

Forløbet består af et individuelt sparringsforløb samt en to-dages workshop, hvor du bliver klædt på til at lave din egen eksportplan. Forløbet er finansieret af Holstebro, Struer og Lemvig Kommuner og er dermed uden omkostninger for dig.

Forløbet vil give din virksomhed et stærkt afsæt til at komme i gang med at eksportere og efterfølgende sælge mest muligt uden for Danmarks grænser.

Forløbet består af en indledende sparring i forhold til afklaring af din virksomheds eksportparathed. Dernæst en to-dages workshop, hvor du kan blive afklaret på, hvad der skal til for at komme i gang med eksport. Slutteligt arbejder du selv videre med din eksportplan og STARTVÆKST følger op.

### Hvad får du med:

Workshoppen gennemføres af Jens Lassen fra Ekspansion og vil indeholde:

- Viden om de overvejelser, der skal gøres forud for det internationale spring for at få mest muligt ud af eksporten
- En gennemgang af, hvad det konkret kræver at trænge ind på et eksportmarked (f.eks. i forhold til organisation, ressourcer, produkt og produktion samt marked og salg)
- Udarbejdelse af din egen tjekliste og handlingsplan for fremtidig eksport
- Masser af værktøjer, som hjælper dig til at vælge det rigtige marked til netop din virksomhed, finde den rigtige samarbejdspartner i udlandet, optimere samarbejdet med denne i dagligdagen, begrænse risikoen i.f.m. eksportsalg mest muligt etc.

### Kursusleder på workshoppen:



Jens har mere end 30 års erfaring med eksport og har solgt til, og rejst i, mere end 60 lande for forskellige danske virksomheder. Undervejs har han også været udstationeret 4 år i Belgien som eksportstipendiat. Jens driver i dag virksomheden Ekspansion, hvor han rådgiver og hjælper danske virksomheder med hverdagens eksportudfordringer. Han er uddannet på Den Danske Eksportskole i Herning og har efterfølgende taget en MBA i International Business. Han er forfatter til bogen "Eksportsalg" og underviser for bl.a. Eksportforeningen.

Hvis du har spørgsmål, kontakt STARTVÆKST 70151618 for mere information.

Datoer: 6. november og 20. november 2017 8.30 til 15.30

Sted: Nupark 51 mødelokale A, 7500 Holstebro

BEMÆRK: NO-show gebyr på 1000 kr. ved afbud senere end 7 dage før påbegyndelsen.

#### STARTVÆKST Lemvig

Noatun  
Industrivej 53  
7620 Lemvig  
www.startvaekst-lemvig.dk

#### STARTVÆKST Holstebro

Nupark  
Nupark 51  
7500 Holstebro  
www.startvaekst-holstebro.dk

#### STARTVÆKST Struer

BusinessPark Struer  
Fælledvej 17  
7600 Struer  
www.startvaekst-struer.dk